

# FORNECEDORES LOCAIS PARTICIPAM DE SEMINÁRIO ON-LINE SOBRE CONSTRUÇÃO DE RELACIONAMENTOS



*Evento gratuito será realizado nesta quinta-feira (28) para orientar empresários de Minas Gerais e do Espírito Santo.*

Construção de alianças e relacionamentos será tema do 6º webinar (seminário on-line) para os fornecedores locais de Minas Gerais e do Espírito Santo. Promovido pela Fundação Renova, com apoio da DVF Consultoria, o seminário visa capacitar e preparar empreendedores e empresas para possíveis oportunidades de negócio e geração de empregos.

O seminário “*Os caminhos para uma boa negociação*” acontece nesta quinta-feira (28), das 16h às 17h. O evento é gratuito e, devido ao enfrentamento à pandemia do coronavírus, será realizado on-line, com transmissão pelo YouTube.

Os interessados em participar devem confirmar presença pelo link [https://www.sympla.com.br/webinar-os-caminhos-para-uma-boja-negociacao\\_\\_859641](https://www.sympla.com.br/webinar-os-caminhos-para-uma-boja-negociacao__859641). Após a inscrição, será enviado por e-mail o acesso à transmissão. Os participantes poderão mandar suas dúvidas e interagir via chat. O evento contará com emissão de certificado.

A palestra será mediada por Gabriel Murtha Lacerda, da DVF Consultoria, e ministrada por Silvio Romero Vaz Bechara, gerente de Suprimentos, Logística e Patrimônio no Complexo Integrado de Atenção à Saúde do Hospital da Unimed em Vitória (ES).

A videoconferência vai apresentar elementos básicos de negociação que garantam a satisfação, a abertura de contatos para futuros relacionamentos e a credibilidade profissional, com desenvolvimento de argumentos para ganhos de todos.

A iniciativa faz parte dos programas de Desenvolvimento de Fornecedores e Estímulo à Contratação Local da Fundação Renova.

Foto: Divulgação